Prise de fonction acheteur industriel

OBJECTIFS

Structurer sa fonction d'acheteur et clarifier son périmètre opérationnel

Maîtriser les fondamentaux achats (processus, sourcing, contractualisation)

Renforcer ses compétences en négociation fournisseur dans un contexte industriel

S'approprier les outils de pilotage achats (tableaux de bord, KPIs, suivi fournisseurs)

Développer une posture professionnelle crédible vis-à-vis des fournisseurs internes et externes

PROGRAMME DE LA FORMATION

Comprendre et structurer la fonction achats

Rôle de l'acheteur industriel et articulation avec la supply chain
Analyse du besoin interne et cahier des charges
Processus achats : sourcing, consultation, contractualisation
Relations internes et posture professionnelle

Sourcing et qualification fournisseurs
Identification des fournisseurs stratégiques
Évaluation technique, qualité et conformité
Analyse risques, dépendance et alternatives
Gestion des dossiers et reporting achats

Techniques de négociation fournisseur
Préparation, stratégie et argumentation
Gestion des rapports de force
Réduction des coûts et leviers financiers
Gestion des litiges et points de blocage

Pilotage de la performance achats
KPIs achats (qualité, coûts, délais, risques)
Tableaux de bord et outils de suivi
Amélioration continue et alignement interne
Pilotage relationnel et suivi fournisseur

½ journée suivi (1 mois après)
Retour d'expérience terrain
Analyse des situations rencontrées
Conseil opérationnel individualisé
Plan d'action consolidé

MÉTHODES MOBILISÉES

Tout au long de ce parcours nous aurons recours à une pédagogie active, construite à partir d'une alternance d'exposés illustrés de l'expérience de l'intervenant, de mises en situation concrètes analysées et commentées, d'études de cas voire d'entrainements suivant les objectifs précis retenus.

Le rôle de notre intervenant est de rendre les participants acteurs de leur formation, grâce à l'utilisation d'outils variés et efficaces, centrés autour du contexte propre des stagiaires.

Dans une recherche de qualité, nous avons sélectionné un intervenant, qui en plus de sa parfaite maîtrise du sujet, saura faire preuve d'une approche pédagogique ludique, ainsi que d'un dynamisme communicatif.

CP Formation

PUBLIC

- Salarié en poste
- Demandeur d'emploi
- Entreprise

DURÉE

2 jours

POURQUOI SE FORMER ?

Cette formation permet de structurer et de professionnaliser la fonction achats dans un environnement industriel. Elle couvre l'ensemble du processus, depuis l'analyse du besoin et le sourcing fournisseurs jusqu'à la négociation, la contractualisation et au pilotage de la performance.

PRÉREQUIS

Aucun prérequis spécifique. Une première expérience en environnement industriel est recommandée.

MODALITÉS DU PARCOURS

- Formation dispensée en présentiel / Distanciel (visio) / E-learning / Blended Learning
- Les délais d'accès à la formation sont estimés à 15 jours
- CP Formation est accessible au PSH. Plus d'informations sur notre site : cp-formation.com/accessibilite-pmr/

POURQUOI CHOISIR CP FORMATION ?

CP Formation, c'est avant tout une équipe de passionnés par la formation, qui a décidé de se réunir autour d'une philosophie commune : La formation qui s'adapte à vos besoins.

Notre objectif est de vous accompagner dans toutes les étapes de votre projet :

- *Avant la formation* : dans le choix de vos formations, la gestion administrative et la recherche des solutions de financements.
- *Pendant la formation* : dans la personnalisation de l'approche et l'adaptation à votre contexte, conjointement avec notre intervenant(e).
- *Après la formation* : dans le suivi de votre satisfaction.

Pour tous renseignements, contactez nous :
03.87.37.97.77
contact@cp-formation.com